

خلاصه

مدیر محصول و فناوری برای محصولات هوش مصنوعی و فین تک. هوش مصنوعی دات کام، یک پلتفرم فارسی هوش مصنوعی، را از ایده به بیش از ۱۳۵ هزار کاربر رساندم و تیم ۵ تا ۱۰ نفره‌اش را از صفر ساختم. هم‌بنیان‌گذار دو استودیو، روند و RoseGalaxy. پیشینه در لینوکس و شبکه، رشد فروش آنلاین و همکاری‌های خرید اقساطی (BNPL).

۱۳۵ هزار+

کاربر ثبت‌نام‌شده، هوش مصنوعی دات کام

۲۰ هزار+

خرید پلن (حدود ۱۵٪ ثبت‌نام‌ها)

۳ برابر

فروش آنلاین در ۳ ماه، تکاورکو

۵ تا ۱۰

نفر در تیمی که ساختم

سوابق

CTO / مدیر فنی · گروه فرتاک تحلیل‌یار نوین (InFuture)، تهران

گروه فناوری سازنده محصولات هوش مصنوعی و فین تک. نایب‌رئیس هیئت‌مدیره از خرداد ۱۴۰۴: جهت محصول، رشد و برنامه‌های سرمایه‌گذاری.

- تیم محصول و مهندسی را از صفر جمع کردم و هدایت می‌کنم؛ ۵ تا ۱۰ نفر: جذب، نقشه‌راه، اولویت‌بندی، شکستن کار و تحویل.
- هوش مصنوعی دات کام، پلتفرم فارسی همه‌کاره‌ی هوش مصنوعی: از ایده به بیش از ۱۳۵ هزار کاربر؛ بیش از ۲۰ هزار نفر در مدل فریمیوم پلن خریده‌اند (حدود ۱۵٪).
- فایننس، محصول یکپارچه‌ی مالی (پلتفرم، داده‌ی بازار، مجله و پیام‌رسان جامعه): هدایت مهندسی از برنامه‌ریزی تا تحویل، دوشادوش تیم محصول.

هم‌بنیان‌گذار · محصول و تجربه · استودیو روند، تهران

مهر ۱۴۰۵ - اکنون

استودیوی رشد دیجیتال؛ از طراحی محصول و نرم‌افزار تا هوش مصنوعی، اتوماسیون و زیرساخت. با مهدی حسینی بنیان گذاشتیم: محصول و تجربه‌ی کاربری با من، مهندسی و زیرساخت با او.

هم‌بنیان‌گذار · مهندسی و فناوری · RoseGalaxy

مهر ۱۴۰۵ - اکنون

استودیویی برای وصل کردن آدم‌های دانشگاهی و پژوهشگران به دنیای دیجیتال. با کوشا تمیمی بنیان گذاشتیم؛ معماری فنی، مهندسی و ابزارهای مبتنی بر هوش مصنوعی با من است.

توسعه‌ی کسب‌وکار · تکاورکو، تهران

مهر ۱۴۰۲ - بهمن ۱۴۰۴

یکی از بزرگ‌ترین فروشگاه‌های آنلاین تجهیزات کوهنوردی، کمپینگ و طبیعت‌گردی ایران؛ خرده‌فروشی و عمده‌فروشی. تمام‌وقت؛ مشاور کسب‌وکار از بهمن ۱۴۰۴.

- فروش آنلاین را با کمپین‌های یکپارچه‌ی ۳۶۰ درجه در سه ماه سه برابر کردم.
- فروشگاه آنلاین را با تیم فنی راه‌اندازی کردم و مسئول کانال دیجیتال آن بودم.
- قرارداد خرید اقساطی (BNPL) با اسنپ‌پی، یکی از شرکت‌های پیشرو این حوزه در ایران، را بستم و کمپین‌هایش را اجرا کردم.
- قراردادهای فروش سازمانی برای برند اختصاصی T by Takavarco بستم.

کارشناس پشتیبانی و خدمات فنی نرم‌افزار · همکاران سیستم (ونداد)، پاره‌وقت، دورکاری: سرپرستی استقرار نرم‌افزارهای مالی، CRM و ERP برای مشتری‌های سازمانی

دی ۱۴۰۱ - اردیبهشت ۱۴۰۴

بنیان‌گذار · پیناش وب، تهران: بیش از ۵۰ پروژه؛ پس از رفتن به مدل کمیسیون، ۱ میلیارد تومان در شش ماه (حدود ۳۸ هزار دلار)

تیر ۱۳۹۹ - شهریور ۱۴۰۱

مشاور کسب‌وکار و فنی · آزمون آسا پارسه (AAPI)، اسنس گالری و چند برند تجارت الکترونیک

۱۴۰۲ - ۱۴۰۳

مانیتورینگ لینوکس و شبکه و امنیت · فردا هلت، دبی (دورکاری)

آذر ۱۴۰۰ - شهریور ۱۴۰۱

کارهای منتخب

- آماده‌ی نت ملی (در حال ساخت). ایده‌ای استارت‌آپی که خودم دارم می‌آزمایم: آیا فروشگاه‌های آنلاین ایرانی برای ماندن در دسترس هنگام قطع اینترنت بین‌الملل، به کمک نیاز دارند؟ نمونه‌ی اولیه‌ی با Python ساختم که وابستگی فروشگاه به سرویس‌های خارجی (CDN، فونت، کپچا، میزبانی، DNS) را بررسی می‌کند، و آن را روی بیش از ۱۶۰ فروشگاه اجرا کردم.
- سایت‌های منتخب برای مشتری‌ها: ایران یانگ کیت، چرم مانا، یدک‌پی، جنس جوهره.

مهارت‌ها

محصول

نقشه‌راه، اولویت‌بندی، کشف محصول، معیارهای کیف و تبدیل، مدل فریمیوم و اشتراک

فنی

لینوکس، شبکه (CCNA)، Docker، React / Next.js، NestJS، PostgreSQL، Redis؛ توسعه با کمک هوش مصنوعی

زبان‌ها

فارسی (زبان مادری) · انگلیسی (متوسط، در حال پیشرفت)

رشد و کسب‌وکار

رشد تجارت الکترونیک، همکاری‌های BNPL، فروش سازمانی، بازاریابی عملکردی، GA4، Hotjar، GTM

رهبری

ساختن تیم از صفر، مشاوره‌ی هیئت‌مدیره، تحویل بین‌تیمی